

## CALENDRIER DES ACTIONS DE FORMATIONS AVRIL - SEPTEMBRE 2022

	* même stage	stage complet	*stages différents			
	avr-23	mai-23	juin-23	juil-23	août 23	
						sept-23
<b>Technique</b>						
<b>Electricité</b>						
Electricité technique de base	24-25					
Electricité irrigation pivots initiation - niveau 1						
Electricité irrigation pivots perfectionnement - niveau 2						
Electricité irrigation pivots et pompes - niveau 3						
<b>Conduite</b>						
Autorisation de conduite, chariots télescopiques (1j)			2			11
Conduite économique de tracteurs et machines agricoles						
Systèmes et consoles de guidage GPS John Deere						
Traitement des données consoles GPS John Deere.						
Liaison tracteur / outil			5			
<b>Agroéquipement</b>						
Outils de travail du sol : Maintenance, sécurité, réglage, entretien.						
Pulvérisateur : Maintenance, sécurité, réglage, entretien.						
Entretien de fin de saison du matériel d'irrigation						
<b>Maintenance</b>						
Techniques de soudage FormaGers 33 GRCETA						
Maintenance d'installations agricoles : électricité et automatisme						
Hydraulique des machines agricoles			26-27			
<b>Règlementation - Sécurité</b>						
Recyclage Sauveteur Secouriste du Travail (1 jour)						
Sauveteur Secouriste du Travail initial (2 jours)						
Travail en hauteur en milieu agricole	19					8
<a href="#">Test Certiphyto 1h30 opérateurs ou décideurs premier certificat ou renouvellement</a>				11-18		12
<a href="#">Formation Certiphyto opérateur premier certificat</a>						
<a href="#">Formation Certiphyto décideurs renouvellement</a>						
Habilitation électrique basse (3j)						
Habilitation électrique basse (3j) et haute tension (4j)						
Recyclage Habilitation électrique basse (1,5j) et ou haute tension (2j)						
Habilitation au contrôle des appareils et accessoires de levage						
<b>Agronomie</b>						
Gestion de la fertilisation chimique des sols sableux						
Pilotage de l'Irrigation des cultures dans les sols sableux						
Optimiser l'efficacité des traitements phytosanitaires						
<b>Commercialisation - Langues - Management - Développement relationnel et comportemental</b>						
Les fondamentaux de la négociation en grande distribution (42h)	18	2-9-26-30	27			
Espagnol (20 à 30h)						
Animer et motiver une équipe (2j)						
Encadrer une équipe de saisonniers (2j)						
Conduire un entretien professionnel (1j)						
Gérer et organiser son temps de travail (2j)						
Prise de parole en public (2j)						
Gérer les situations conflictuelles (2j)						
S'affirmer dans ses relations professionnelles (2j)						
Gérer son stress (2j)						